

「お店を何とかしたい意欲はある!
でも、具体的な方法がわからない!」
「これをやりたいと考えているけれど、
気持ちを後押しして欲しい」 … など

商業者の皆さん!
こんなことで、悩んで
いませんか?



お客様に受ける店づくり実践塾8

半年間の継続した巡回指導とミーティング・セミナー等を通じて的確なアドバイスを行ないます。

- ① テキスト：講師著書の増販増客実例集（売上増バイブル）を使用します。
- ② 伴走型支援：商工会議所の経営指導員が参加店毎に担当となり、継続して支援します。

1. カリキュラムとスケジュール 期間 平成 28 年 6 月 21 日 (火)～平成 29 年 1 月 17 日 (火)

No.	カリキュラム	内容	日時	会場
1	第 1 回 講師巡回	講師が訪問し、参加者店舗の現状をヒアリング 訪問時間は 1 店あたり 2 時間	平成 28 年 6 月 21 日 (火) 22 日 (水) 9:30～18:00	参加店へ 個別訪問
2	導入ミーティング	参加者対象の導入ミーティング (自己紹介と戦略立案)	6 月 22 日 (水) 18:30～21:00	富士商工会議所 3F 会議室
3	第 2 回 講師巡回	参加者店舗の初回アドバイス 訪問時間は 1 店あたり 1 時間	8 月 2 日 (火) 9:30～18:00	参加店へ 個別訪問
4	第 3 回 講師巡回	アドバイスに沿った店舗改善の経過 把握と再アドバイス(その 1) 訪問時間は 1 店あたり 1 時間	10 月 4 日 (火) 9:30～18:00	参加店へ 個別訪問
5	中間ミーティング	参加者対象の中間ミーティング (顧客コミュニケーション)	10 月 4 日 (火) 18:30～21:00	富士商工会議所 3F 会議室
6	第 4 回 講師巡回	アドバイスに沿った店舗改善の経過 把握と再アドバイス(その 2) 訪問時間は 1 店あたり 1 時間	11 月 22 日 (火) 9:30～18:00	参加店へ 個別訪問
7	第 5 回 講師巡回	成果確認と今後の方針をアドバイス 発表事項の打合せ 訪問時間は 1 店あたり 1 時間	平成 29 年 1 月 17 日 (火) 9:30～18:00	参加店へ 個別訪問
8	しめくりセミナー あれから半年… このお店は変わった!?	参加者自ら店舗改善の結果をプレゼンテーションする公開セミナー 講師の振り返りとまとめ	1 月 17 日 (火) 18:30～21:00	富士商工会議所 3F 会議室
※	無料メール相談 事後フォロー	参加者の悩みは講師の無料メール相談でフォロー 閉講後も経営指導員が対応	期間中随時	

2.講師 宮口 巧(みやぐち・たくみ)氏

(株)イワサキ経営 マーケティングアドバイザー

- ・三島市出身、在住
- ・横浜商科大学卒業後、横浜市内の商業ビル開発会社にて企画営業に携わり、Uターン就職を期に沼津市の建設コンサルタント会社の営業マンへ転職
- ・その後、マーケティングコンサルタント会社(株)企画塾総合企画研究所主任コンサルタントへ転身し、渋谷で開催される「企画トライアルカレッジ」講師、マーケティングプランナー養成講座講師などの実績を積む
- ・サラリーマン時代に企画とマーケティングを学び、web ショップの売上を5倍にする経験を持つ
- ・小企業支援機関向けセミナー講師・講演歴多数



上昇兄貴こと

3.申込み

商売繁盛



①募集の対象

以下の要件全てに当てはまることが必須ですので、ご確認ください。

- ✓「富士商工会議所会員」で小売業・飲食業・サービス業の店主・店長
- ✓富士市内で継続して事業を行なう意欲がある方
- ✓全てのカリキュラムに参加できる方(飛び石参加はできません)
- ✓講師からの宿題へ真摯に取り組む方
- ✓売上・経費などを講師に開示できる方(秘密は厳守します)
- ✓全カリキュラムを通して**参加費は1店舗あたり2万円**です

②申込先と参加費

下記申込書に参加費2万円を添えて事前に事務局へお持ちください。
受入上限数は6店舗、原則先着順です。

4.事務局

富士商工会議所・商業観光課

〒417-8632 富士市瓜島町82 Tel 0545-52-0995 Fax 0545-52-9796
8:30~17:15(土日祝は休み)

お客様に受ける店づくり 実践塾8 参加申込書

フリガナ 事業所名	
フリガナ 出席者名	役職
店舗所在地	〒 -
Tel	
Fax	
業種 取扱品	1.小売業 2.飲食業 3.サービス業 取扱品()
創業時期	西暦 年 月頃
従業員数	人(内臨時 人)

取り組んでみたいテーマをご記入ください

申込み要件を確認するため

の中にチェック✓を入れてください

- 「富士商工会議所会員」で小売業・飲食業・サービス業の店主
- 富士市内で継続して事業を行なう意欲がある
- 全カリキュラムに参加することができる
- 講師からの宿題へ真摯に取り組む
- 売上・経費などを講師に開示できる
- 参加費1店舗2万円

ご記入いただいたデータは本事業の運営管理および富士商工会議所事業の企画に利用します。
本事業への参加のみで経営改善をお約束するものではありません。